

## Belnino.nl

Belnino is een jong, informeel en snelgroeiend bedrijf. De huidige telecom- en energiemarkt is een doolhof: zoveel aanbieders en enorm uiteenlopende prijzen. Wij helpen bedrijven en particulieren om de energie- en telecomprovider te vinden die het best bij hen past. Wil jij meebouwen aan dit succesvolle bedrijf? We zijn per direct op zoek naar:

## ACCOUNTMANAGER (M/V)

### Wat zoeken we?

Een accountmanager van Belnino:

- is zelfstandig, heeft een commerciële instelling en wil enthousiast doorgroeien
- heeft een MBO+/HBO denk- en werkniveau
- heeft een ruime commerciële ervaring, bij voorkeur binnen de telecom- en energiesector
- genereert zelf leads, volgt die op en sluit die succesvol af met een contract
- is nauwkeurig, representatief en vriendelijk
- is een freelancer/zzp'er die werkt vanuit huis, maar die altijd een beroep kan doen op het dynamische salesteam op ons hoofdkantoor

### Wat bieden we?

Belnino biedt jou:

- een functie waarin je zelf bepaalt waar en wanneer je werkt
- een functie waarin jij zelf verantwoordelijk bent voor de hoogte van je inkomen
- de kans om mee te groeien in een snelgroeiend bedrijf en een dynamisch landelijk netwerk
- ondersteuning vanuit ons hoofdkantoor voor jouw bedrijfsvoering
- (verkoop)trainingen voor jou en/of je personeel
- bovengemiddelde vergoeding per sale

### Welke overeenkomst sluiten we?

Voor de functie van accountmanager zoeken we freelancers of zzp'ers. Je komt dus niet in dienst bij Belnino, maar je hebt alle vrijheid om de werkzaamheden in te vullen zoals jij wilt. Tegelijk staat er dus wel een professionele organisatie met veel ervaring in deze branche achter je. Doe je dit werk parttime? Dan levert dat je al snel €2000 - €3000 per maand op. Werk je fulltime en ben je een goede verkoper? Dan zit er geen plafond aan je inkomen.